

# Vie quotidienne

## L2RE À LONGVIC : LE PLAISIR SANS L'EFFORT

# Le vélo électrifie la vie

A la fin juin 2008, Patrick Mortier, à l'enseigne L2RE a Longvic, aura vendu autant de modèles que dans l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

**U**n coup de cœur teauveut-en-Auxois, en suit le coup de cœur de Longvic-Châ aller-retour Longvic-Châ deux jours en amoureux, vient tout juste de s'offrir n'a pas ralenti : le couple Le coup de cœur depuis l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

Patrick Mortier, au sortir du travail, va la voir tous les jours : la voiture, c'est bien jusqu'à un certain point. Va pour le Solex, ressorti du garage... l'engin n'en carbure pas moins et de plus, craint la panne !

Et les fabricants ne manquent pas dans le monde, entre la française Giant, l'américaine Giant, généralistes et les spécialistes Heika- ma (Pays-Bas), Flyer (Suisse), VeloWatt (Sabon-Du mini-vélo au triporteur, la gamme est complète. Leur, la gamme est complète. Vendredi, il livrait deux VAE, version ville, au site Eau Vit-tale de Longvic : la Lyon-maise des Baux qui les lui a tricité : preuve que l'on l'ar-gement dépasse le gageit.

La clientèle de Patrick Mortier est des plus diversifiées : population active de 30 à 65 ans, détreuse d'apla-nir les côtes sur son trajet- et sans pollution aucune. De se déplace ainsi rapidement petite vitesse pour des véhi-



La batterie qui fait la différence

Le vélo ? A 45 ans, on y met moins d'entrain.

Debut 2006, le ritl : sur-fant sur internet, notre homme découvre le deux-roues électrique, idéal ! Il s'en achète un et, dans l'en-thousiasme, en offre un à Sylvie.

Le parc, depuis, a fait des petits : Patrick s'est lancé dans la vente. L'occupation avec Sylvie : son amie n'a-templeo soirées, week-ends, RTT et vacances. Il ne s'en-lasse pas : victime consen-Longvic.

Patrick Mortier, au sortir du travail, va la voir tous les jours : la voiture, c'est bien jusqu'à un certain point. Va pour le Solex, ressorti du garage... l'engin n'en carbure pas moins et de plus, craint la panne !

Et les fabricants ne manquent pas dans le monde, entre la française Giant, l'américaine Giant, généralistes et les spécialistes Heika- ma (Pays-Bas), Flyer (Suisse), VeloWatt (Sabon-Du mini-vélo au triporteur, la gamme est complète. Leur, la gamme est complète. Vendredi, il livrait deux VAE, version ville, au site Eau Vit-tale de Longvic : la Lyon-maise des Baux qui les lui a tricité : preuve que l'on l'ar-gement dépasse le gageit.

La clientèle de Patrick Mortier est des plus diversifiées : population active de 30 à 65 ans, détreuse d'apla-nir les côtes sur son trajet- et sans pollution aucune. De se déplace ainsi rapidement petite vitesse pour des véhi-

Le coup de cœur de Longvic-Châ aller-retour Longvic-Châ deux jours en amoureux, vient tout juste de s'offrir n'a pas ralenti : le couple Le coup de cœur depuis l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

Patrick Mortier, à l'enseigne L2RE a Longvic, aura vendu autant de modèles que dans l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

A la fin juin 2008, Patrick Mortier, à l'enseigne L2RE a Longvic, aura vendu autant de modèles que dans l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

Le vélo ? A 45 ans, on y met moins d'entrain. Debut 2006, le ritl : sur-fant sur internet, notre homme découvre le deux-roues électrique, idéal ! Il s'en achète un et, dans l'en-thousiasme, en offre un à Sylvie.



Vélo de ville, vélo tout chemin, vélo route... et jusqu'au scooter : Paul et Mathieu ont adopté le deux-roues électrique, dans le sillage de leur père

La cote dans les côtes

La DRIRE, elle, s'en sert pour ses réunions en ville. cardiaques, ou souffrant de douleurs articulaires ; tou-ristes étrangers avisés la différence ! Lundi 14 juillet, Patrick Mortier sera à l'occasion, il fera l'attraction à la complète l'offre de certains loueurs de vélos classiques. En cas de retrait de per-mis, on s'adresse aussi à lui : l'offre est alléchant, 95 € par mois, quand il en coûte 500 pour un scooter classi-qué. À peine plus de 30 pour

bouclier 15 km : la solution est valable.

Ses fils aussi s'y sont mis : Paul (18 ans) assure tout l'été (saut intempêtes), de 13 h à 19 h 30, la location au lac Kir ; Mathieu (15 ans), qui ne rechigne pas à donner le coup de main, enfourche le scooter électrique : c'est plus fun !

La batterie, selon le besoin de sa clientèle : le modèle idéal dans la fourchette de prix qui lui convient (de 600 € à 3 000 € à la moyenne étant de 1 000 à 1 200 €).

Antidote au coût du pétrole, à la pollution, aux embouteillages. Et en cas d'intempête, la formule coque en toile, hyper légère, s'impose !

Elisabeth HUARD

Les 2 roues électriques, 47, rue du Biet-du-Moulin, 21000 Longvic. Tél. 03 80 65 77 61. site internet : www.L2RE.com/



La Lyonnaise des eaux vient de lui acheter deux VAE, version ville, pour le site Eau Vitale de Longvic

Tournez la clé de contact... Le pied sur la pédale active la batterie, démarrage en douceur.

Le moteur s'arrête quand on s'arrête de pédaler ; le reste relève du fonctionnement classique.

Sur certains modèles, une sécurité coupe le moteur en cas de freinage.

Il en est encore disposant d'un changement de vitesse automatique. Et même certains dont les phares s'allument dès la tombée de la nuit.

La batterie, selon le besoin de sa clientèle : le modèle idéal dans la fourchette de prix qui lui convient (de 600 € à 3 000 € à la moyenne étant de 1 000 à 1 200 €).

Le vélo ? A 45 ans, on y met moins d'entrain.

Debut 2006, le ritl : sur-fant sur internet, notre homme découvre le deux-roues électrique, idéal ! Il s'en achète un et, dans l'en-thousiasme, en offre un à Sylvie.

Le parc, depuis, a fait des petits : Patrick s'est lancé dans la vente. L'occupation avec Sylvie : son amie n'a-templeo soirées, week-ends, RTT et vacances. Il ne s'en-lasse pas : victime consen-Longvic.

Patrick Mortier, au sortir du travail, va la voir tous les jours : la voiture, c'est bien jusqu'à un certain point. Va pour le Solex, ressorti du garage... l'engin n'en carbure pas moins et de plus, craint la panne !

Et les fabricants ne manquent pas dans le monde, entre la française Giant, l'américaine Giant, généralistes et les spécialistes Heika- ma (Pays-Bas), Flyer (Suisse), VeloWatt (Sabon-Du mini-vélo au triporteur, la gamme est complète. Leur, la gamme est complète. Vendredi, il livrait deux VAE, version ville, au site Eau Vit-tale de Longvic : la Lyon-maise des Baux qui les lui a tricité : preuve que l'on l'ar-gement dépasse le gageit.

La clientèle de Patrick Mortier est des plus diversifiées : population active de 30 à 65 ans, détreuse d'apla-nir les côtes sur son trajet- et sans pollution aucune. De se déplace ainsi rapidement petite vitesse pour des véhi-

Le coup de cœur de Longvic-Châ aller-retour Longvic-Châ deux jours en amoureux, vient tout juste de s'offrir n'a pas ralenti : le couple Le coup de cœur depuis l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

Patrick Mortier, à l'enseigne L2RE a Longvic, aura vendu autant de modèles que dans l'année 2007. La cote monte pour le vélo électrique !

Le vélo ? A 45 ans, on y met moins d'entrain. Debut 2006, le ritl : sur-fant sur internet, notre homme découvre le deux-roues électrique, idéal ! Il s'en achète un et, dans l'en-thousiasme, en offre un à Sylvie.